



Die Firma POPP hat sich seit ihrer Gründung im Jahre 1930 als führender Anbieter von Elektroinstallationsprodukten für den Fachhandel und das Handwerk am Markt etabliert. Die Dynamik und der Pioniergeist des Unternehmens setzt sich in seiner IT-Strategie fort und führte bereits sehr frühzeitig zu der Entscheidung, SAP® R/3® für die Abwicklung der betriebswirtschaftlichen Prozesse einzusetzen.

X-CASE konnte hier in der bereits laufenden Applikation Optimierungspotentiale erschließen und Verbesserungen in der Nutzung des Systems im Bereich SD aufdecken. Insbesondere nach dem Releasewechsel auf 4.6b hat X-CASE weitere Funktionen von R/3® für die Prozessoptimierung im Vertrieb aktiviert und mit wenigen gezielten Schulungen in den Fachabteilungen eine bessere Systemnutzung erreicht. Dabei wurden Prozesse in den Tochterunternehmen einbezogen, um eine schnellere Reaktionsfähigkeit und Verkürzung der Lieferzeiten bei POPP zu erreichen.

Die neben R/3® im Einsatz befindlichen Fremdsysteme konnten teilweise abgelöst werden. Damit wurden manuelle Tätigkeiten durch Systemfunktionen ersetzt. Ein erfolgreiches Beispiel ist die Aktivierung des Außenhandels im R/3®.

Hierfür konnte X-CASE die Konzeption, die Realisierung im Customizing und in den Stammdaten sowie die Schulungen der Mitarbeiter mit relativ geringen Belastungen für POPP während das laufenden Geschäfts durchführen.